

泰案联电子期刊

大中华区
2026年3月

联系我们



tecalliance.cn



目录

CONTENT

01

市场新闻

- 中国乘用车车市精解读
- 港台车市亮点新闻

02

泰案联数据

- 新增KType概览
- 原厂零配件调研数据
- TecRMI维修与保养指南整装回归

03

泰案联解决方案

- 重型商用车数据应用接口

04

全球新增数据供应商

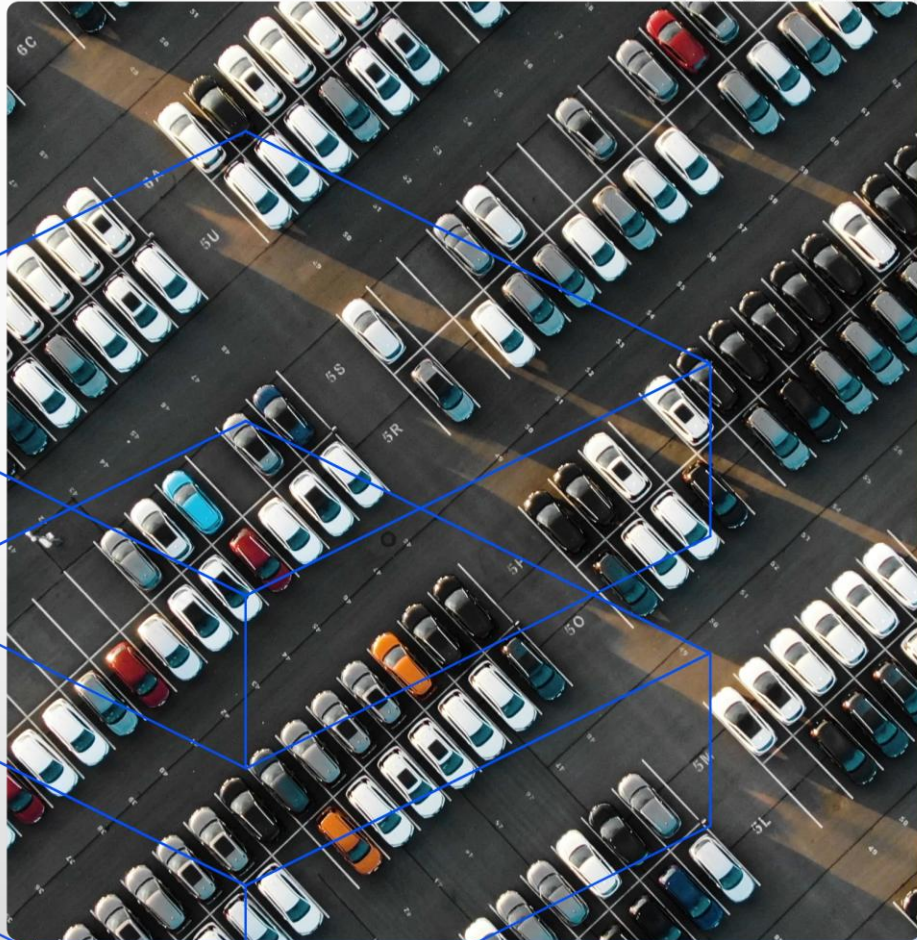
- 2026年3月

05

市场推广规划

- 2026

01



市场新闻

- 中国乘用车车市精解读
- 港台车市亮点新闻

中国乘用车市场精解读-斯柯达宣布将在年中退出中国市场

Discussion on Hot Topics China Mainland

斯柯达车型共计

64个 K-Type

11个 销售款型

斯柯达保有量

2,860万+ 总保有量 43.24% 明锐

31万 2016注册量最高 66.52% 掀背

斯柯达车龄

9.49岁 平均车龄

1.74+ 相较中国大陆平均车龄



大众中国回应斯柯达退出中国市场

汽车在中国的销售将持续到今年年中，此后仍将为车主持续提供全面的保修斯柯达和售后服务支持。
大众中国同时表示，斯柯达汽车对全球战略进行了调整，将重点聚焦印度、东盟等高增长市场。同时强调，中国始终是大众汽车集团全球战略的核心。

进口斯柯达以及上汽斯柯达新车注册量2005-2025H1变化趋势

I 阶段：进口车型进行中国市场



2007年之前进口斯柯达明锐和速派进入中国市场

II 阶段：上汽斯柯达元年，量产了多款家庭轿车



2007年6月明锐量产上市

该年款的明锐至今仍是所有车型中的保有量冠军逾52万辆，最低售价为12万

2008年12月晶锐量产上市

相较明锐，晶锐价格更加亲民，保有量逾18万辆。

2009年8月速派量产上市
速派作为掀背轿车，抢占20万级别的中端市场
同年11月，进口野帝在德国量产，起步价高达29万，最早在2013年开始出现在大陆。

III 阶段：SUV研发量产阶段，新车注册高峰期

2013年11月野帝量产上市

2013年11月，上汽大众开始量产第一辆斯柯达SUV Yeti，最低售价13万，保有量低于8万辆

2017年4月科迪亚克量产上市

19万起步价的科迪亚克SUV，全国保有量达6万达。同期，明锐改款升级

2018年3月柯珞克和柯米克量产上市

2018年3月，柯珞克和柯米克以更低的价格进入SUV市场，贡献了当年10%的新车注册量。

2019年至今，斯柯达无全新型号发布，持续对历史车型改款降价。

2021年5月明锐 PRO量产上市
该车型至今仅1.5万台保有量。

2005 2006 2007 2008 2009 2010 2011 2012 2013 2014 2015 2016 2017 2018 2019 2020 2021 2022 2023 2024 2025 H1



注（数据来源）：泰案联全球保有量2025H1，[澎湃新闻](#)

tecalliance.cn

港台车市销量概览以及亮点新闻

Taiwan and Hong Kong Market Overview

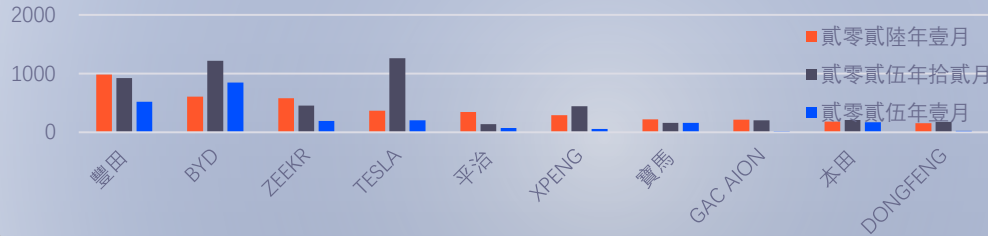
2026年1月，香港汽车市场月度销量达**4,991**辆，国产新能源在港表现优异。台湾2026年3月月度销量达**39,318**辆，多数预估2026年度市场会回温。

香港

2026年1月汽车市场品牌产销分析

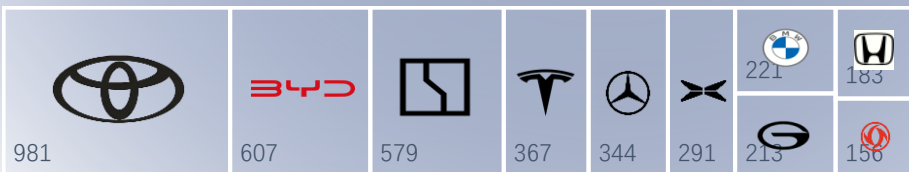
新能源全面主导，燃油车加速退场

2026年1月，香港汽车市场总销量达4991辆，环比2025年12月（6337辆）下跌约21.2%，同比2025年1月（2983辆）大幅增长67.3%。香港新车市场中新能源车（含纯电与插混）销量占比突破75%，标志着香港汽车消费正式迈入“电动化主导时代”。



豐田位居榜首銷量穩定增長

豐田以981輛穩居榜首，市佔率約25.8%，環比12月增長5.9%。BYD銷量607輛，環比12月暴跌50.1%，ZEEKR銷量579輛，環比12月增長27.2%，銷量整體回歸穩定，市場進入內生增長階段。

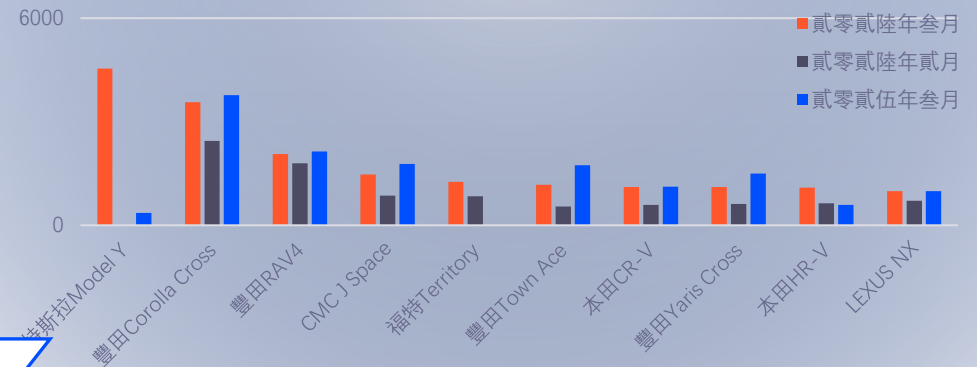


台灣

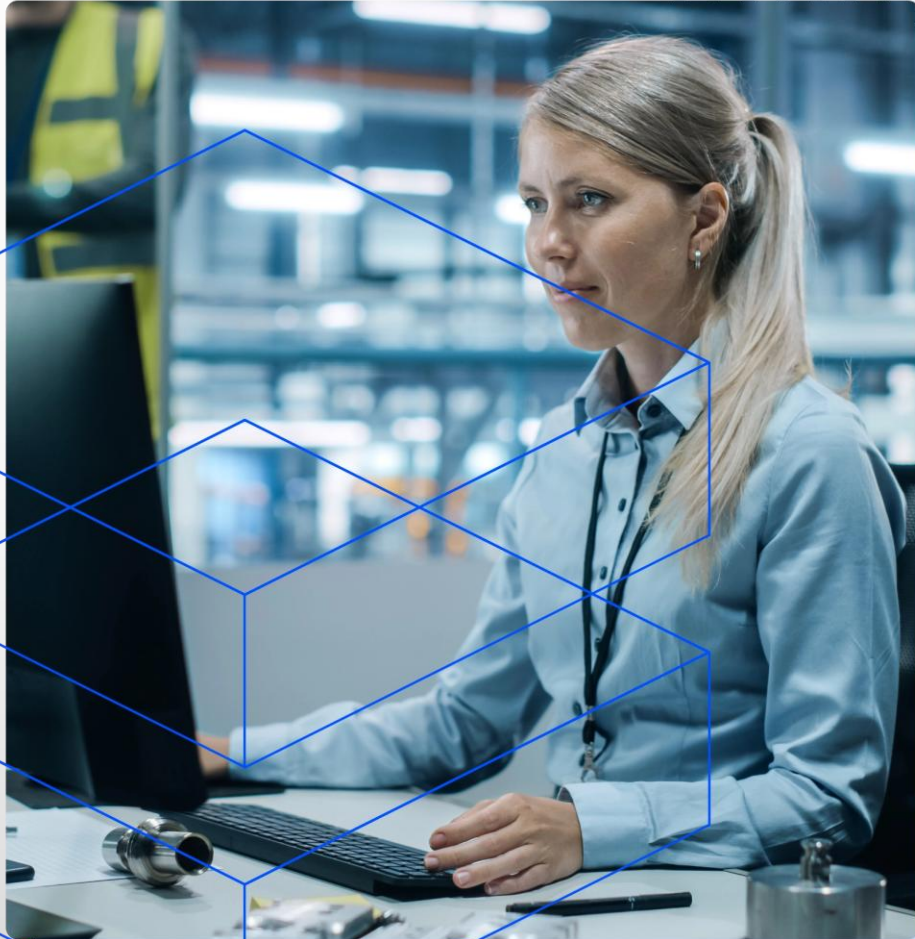
2026年3月台灣汽車市場產銷分析

市場開局穩定，走勢回穩

2026年3月份臺灣新車市場累計銷售達到39,318輛，相比2月份有著超過78%的成長幅度，如此大幅成長主要還是因為2月份僅14個工作天數，然而對照2026年1月份的35,073輛領牌數，仍然有著超過12個百分點的提升。從年度累計數字來看，目前總市場第一季累計來到96,434輛，與2025年第一季相比則是僅小幅落後3.4%，別忘了在2月份總市場累計相比2025年同期，僅91.3%的達成，對於市場回穩走勢而言，2026年第一季算是有了一個穩定開局；然而，稅金議題、全球戰事與經濟的議題影響仍然巨大，後續發展仍要持續觀察。



02



泰案联数据

- 新增KType概览
- 原厂零配件调研进度
- TecRMI维修与保养指南整装回归

2026年泰案联累计新增乘用车车型

Overview of Accumulates New KType 2026

2026年3月，上市新车覆盖KTypes共计**206**个，其中改款（年款或一些配置上的优化）**140**个，新型号（全新的排量或功率）**37**个，新车型（全新车型）**29**个。

2026 3.01-3.31 新增车型 月报速览

- 3月3日**
 - 宝马 X3: 31.8万起 中型SUV
 - 宝马 X5: 59.8万起 中大型SUV
- 3月13日**
 - ICAR V27: 16.98万起 中大型SUV
- 3月19日**
 - 小米 SU7: 21.99万起 中大型车
- 3月29日**
 - 丰田 铂智7: 16.98万起 中大型车

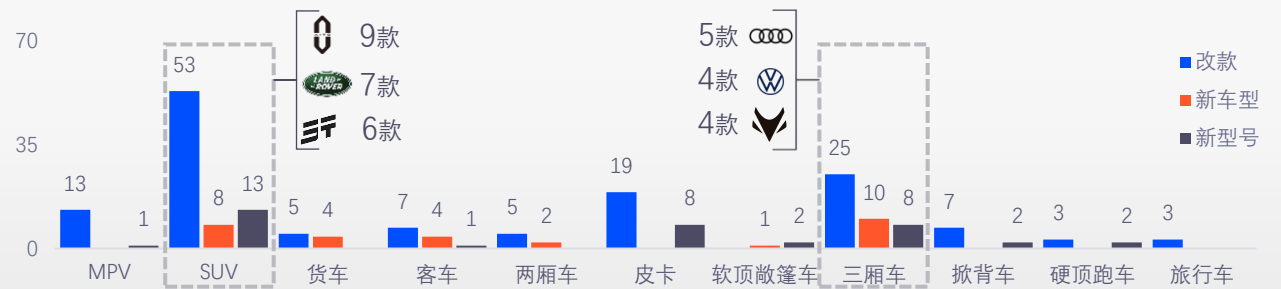
...More

注：
车型即为KTYPE车型
2026年第一季度总计覆盖KTYPE为13,119条，此外2026年3月新增Ktype206条。

改款以及新型号的分布情况

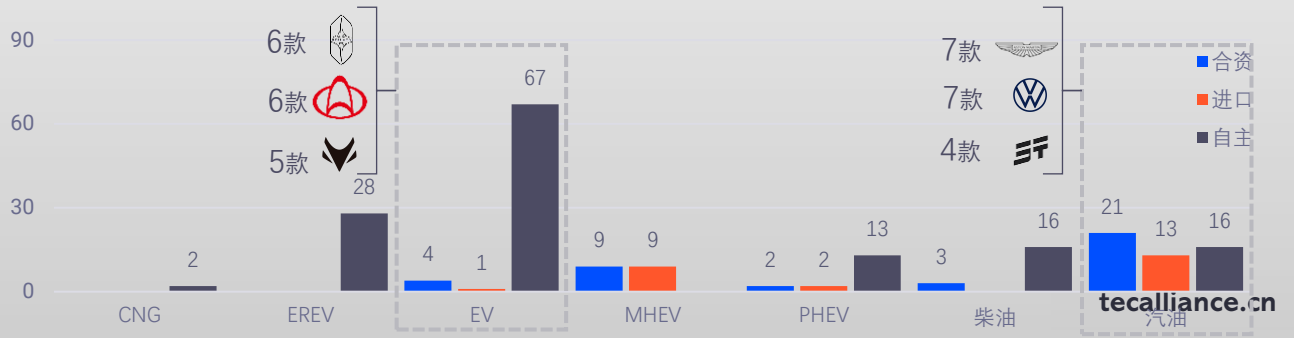
车身型式

新增KType中，超7成为SUV车型。问界在当月完成了9款SUV车型的升级，同时路虎（进口）也加速升级完成了7款SUV车型升级。近2成为三厢车车型，奥迪（合资）完成5辆次的迭代。



燃油型式

新增KType中，汽油加柴油的车型改款69辆，相比纯电车型72辆，数量相当。升级改款中自主品牌占据主力且覆盖全燃油型式，传统燃油型式也未见轻视，但在纯电中表现尤为突出。



中国原厂零件数据调研覆盖程度概览

CN Mainland OE Research Coverage Dive in



K-Type覆盖量

10,033个 K-Type
+11个 相较上月

保有量覆盖量

3.19万亿+ 保有量
6万+ 相较上月

原厂零件号个数及车型链接

198万+ 个车型链接
5万+ 相较上个季度
45.8万+ 个原厂件号
2.6万+ 相较上个季度



您的**数字化**
零件管家

83|制动软管



匹配原厂零件共计
11023个,
较上季度增长**300**个
91.65%
保有量覆盖率
7884
Ktype覆盖量

8|空气滤清器



匹配原厂零件共计
2650个,
较上季度增长**59**个
94%
保有量覆盖率
7330
Ktype覆盖量

854|减震器



匹配原厂零件共计
23513个,
较上季度增长**468**个
94%
保有量覆盖率
8135
Ktype覆盖量

447|空调压缩机



匹配原厂零件共计
6705个,
较上季度增长**91**个
95%
保有量覆盖率
8515
Ktype覆盖量

82|刹车盘



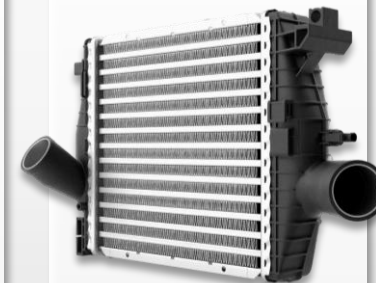
匹配原厂零件共计
8935个,
较上季度增长**200**个
94.3%
保有量覆盖率
7854
Ktype覆盖量

686|火花塞



匹配原厂零件共计
2490个,
较上季度增长**30**个
94%
保有量覆盖率
6698
Ktype覆盖量

471|空调蒸发器

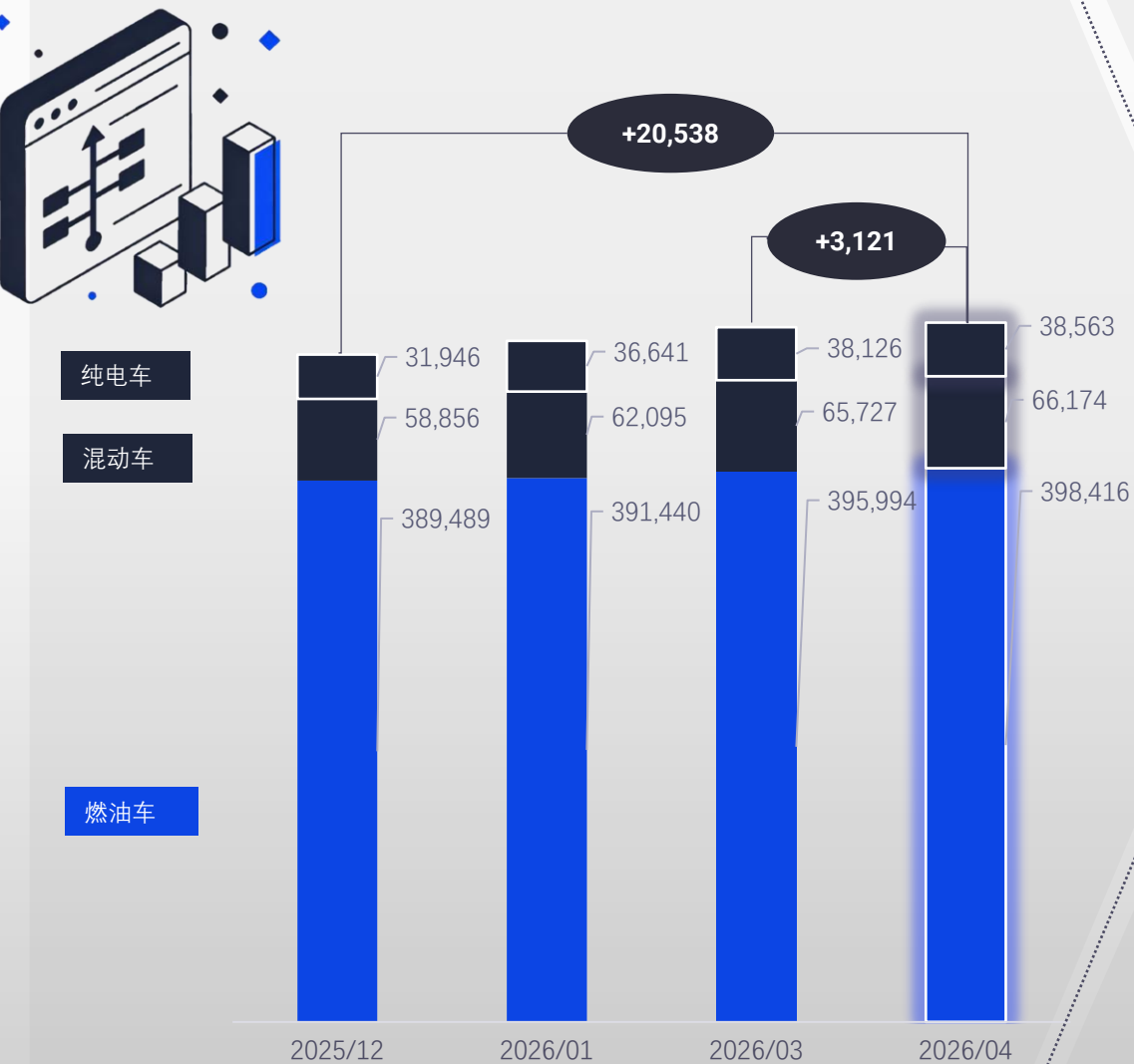


匹配原厂零件共计
3447个,
较上季度增长**66**个
93.6%
保有量覆盖率
7902
Ktype覆盖量

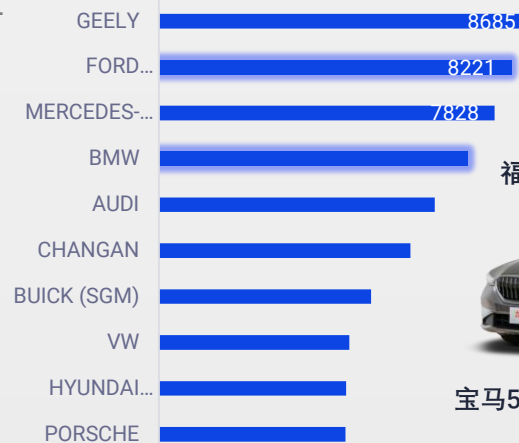
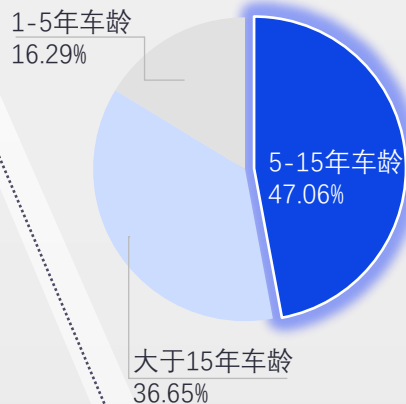
中国原厂零件号数据季度变化以及车型分布

CN Mainland OE Number Reseach Progress and Distribution by Vehicle

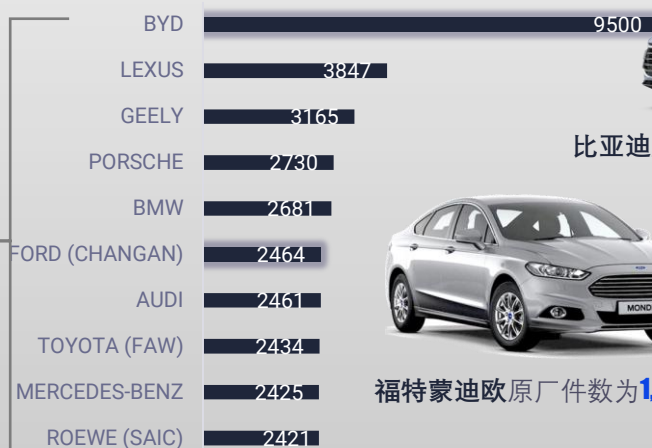
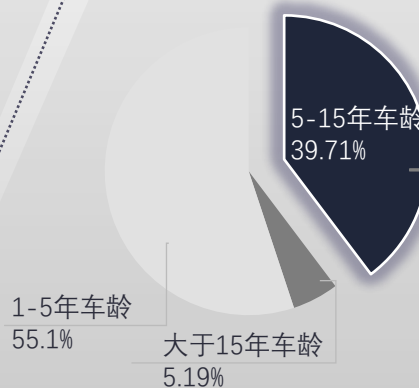
#1 调研原厂件数共计**458,197**件，以下为过去一季度的变化 (按照车辆燃油型式)



#2 .. 燃油车中近一半的原厂件号为5-15年维修需求旺盛的车辆，吉利福特奔宝奥调研覆盖率高

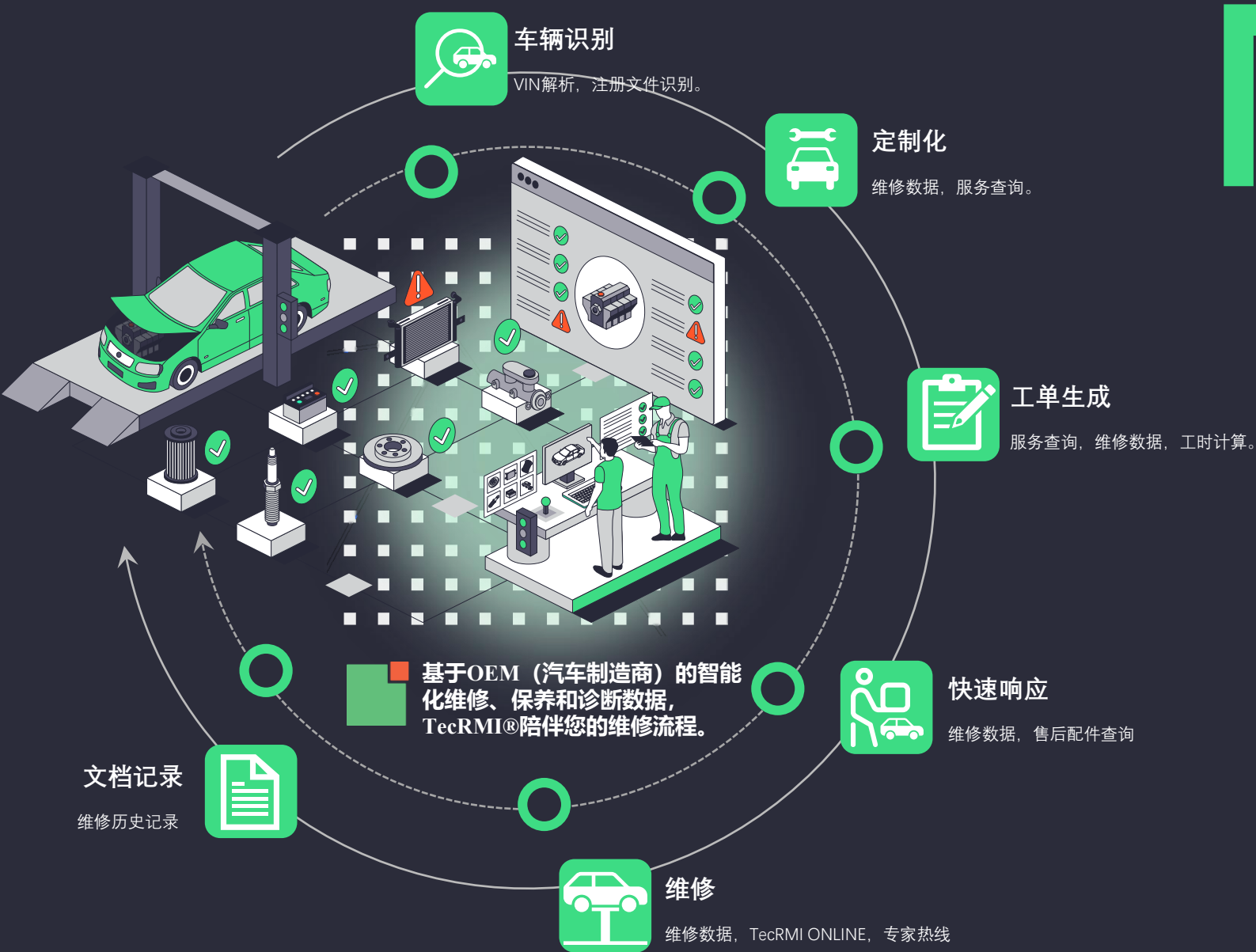


#3 .. 新能源车原厂件比例偏年轻化，其中比亚迪原厂件数遥遥领先，增长量巨大



TecRMI-泰案联中国维修与保养指南整装回归

Repair and Maintenance Instruction is returning



完整的, 且符合汽车制造商规范的**维修, 保养和诊断技术**数据。

定制化, 工单生成
服务查询
基于行驶里程和首次注册日期, 制定符合汽车制造商要求的维修保养计划。

快速响应
售后配件查询
根据所选的维修和保养工作提供完整的零配件查询服务。

工单生成
工时计算
智能且透明的工时计算系统。

定制化, 工单生成, 快速响应, 维修
维修数据
与保养, 维修和诊断相关的信息查询。



使用TecRMI智能数据服务助力您的流程

我们可以为您提供API接口，集成到您现有的流程或解决方案中，便于访问车辆维修和保养信息。

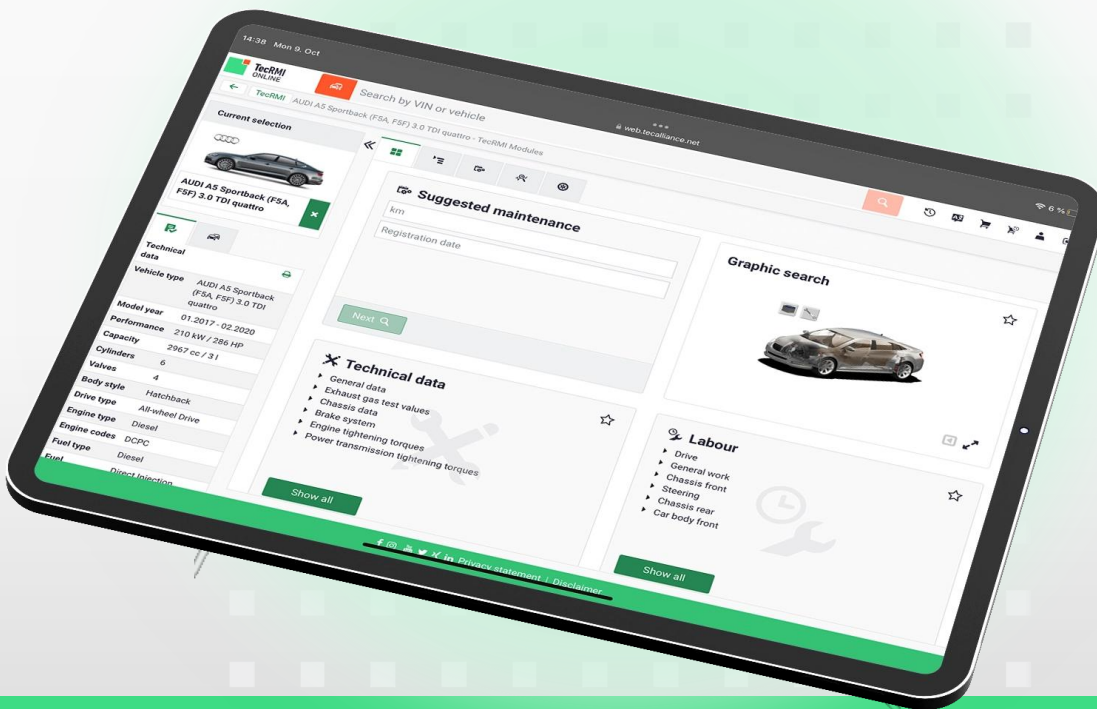
工时

涵盖汽车制造商的工时值与计算规范。



维修参数

提供有关紧固扭矩、紧固顺序、**油液规格**等信息，以确保专业维修。



维护保养

包含符合汽车制造商要求的车辆**维护保养**的所有信息。



维修手册

以书面和可视化形式提供详细的维修指南与说明，实现安全且高效的维修服务。



油液规格以及油液加注量数据保有量覆盖率（部分摘选）

发动机机油	变速箱油	制动液	冷却液	冷媒	后差速器油，转向助力油液等		上汽大众 90% 一汽大众 85%	一汽奥迪 86%	广汽丰田 81% 一汽丰田 86%	广汽本田 87% 东风本田 77%	吉利 67%	长安汽车 63% 长安商用 71%

03



泰案联解决方案

- 重型商用车数据应用接口

通过API便捷地获取商用车相关数据

Heavy Commercial Vehicle Data and API service fit into your business

TecAlliance

更便捷，更准确

泰案联商用车数据API接口服务综合考量后市场各角色对于商用车配件的查询需求，如果你是零件制造商，数据调研公司，维修门店，数据咨询公司，零配件经销商，电商平台，且需要提升数据的准确度，扩展产品的覆盖度，泰案联为您提供更便捷更准确的API解决方案。

我们为您提供商用车接口服务包括：

- ✓ 车架号到车型的查询
- ✓ 车架号到原厂件的查询
- ✓ 发动机号到原厂件号的查询



力求提供**标准化、准确的**中国市场商用车数据



车架号到车型

通过VIN码一键定位车型,
本土化销款更加精细,全球
标准车型



发动机号到原厂件

支持模块化查询, 支持解析发动机
流水码、发动机型号、发动机订货
号等基础信息到OE

支持以下三种查询方式:

- ✓ 发动机序列号或订货号->发动机信息
- ✓ 发动机序列号或订货号->发动机BOM
- ✓ 发动机型号->配件BOM



车架号到原厂件

通过VIN码一键实现快、精、准
全车件纯正原厂OE信息查询

支持多维度数据查询:

1. 原厂信息: OE编码、OE名称、配件替换、用量等;
2. 标准名称: 通过配件的分类分组结构化, 快速导览OE信息;
3. 价格查询: 批发价格、零售价的查询

03



全球新增数据供应商

- 2025年3月

Welcome Onboard 2026 Mar



TecDoc®
DATA SUPPLIER



OLSAParts

ALANKO

STEINHOF

VARTA-AU

PRODEX

04



市场推广规划

- 2026

Meet Us! – 2026年泰案联中国市场推广规划

TecAlliance China Marketing Activities of the year 2026

Mar.

26th
战略会议-客户沙龙

May.

14th -16th
Automechanika
国际汽车零部件及售后服务展览会-吉隆坡站
14th -16th
CAPAS – 成都国际汽车配件及售后服务博览会
27th -28th
泰案联中国数据供应商大会；客户培训研讨会

Apr.

13th- 15th
AMR – 北京汽车维修保养博览会

Jul.

16th
战略会议-客户沙龙

Jun.

18th -20th
Automechanika
国际汽车零部件及售后服务展览会 – 胡志明站

Aug.

19th- 21st
AAG – 广州国际汽车配件展及售后市场展览会

Sept.

3rd -5th
温州国际汽摩配博览会
8th -12th
Automechanika
德国法兰克福汽配展
24th -27th
温州国际汽摩配博览会

Nov.

3rd -5th
AAPEX – 美国拉斯维加斯汽配展
10th -12th
Automechanika
国际汽车零部件及售后服务展览会- 迪拜站

Dec.

2nd -5th
Automechanika
上海国际汽车配件展览会 (AMS)

联系我们 – 泰案联中国欢迎您的垂询



Contact Us – Your voice counts!

泰案联中国区
商务总监

陈弘吉



邮箱: Hongji.chen@tecalliance.net
电话: +86 13564549252

商务团队

专注客户，
为客户创造价值。



新渠道销售经理

周麒

邮箱: Qi.Zhou@tecalliance.net
电话: +86 135 2479 6845



厂家客户渠道销售主管

刘海英

邮箱: Haiying.Liu@tecalliance.net
电话: +86 182 2149 5081



股东客户销售经理

张乐

邮箱: Le.Zhang@tecalliance.net
电话: +86 18362721284



股东客户销售经理

张俊芳

邮箱: Junfang.Zhang@tecalliance.net
电话: +886 903576846



中国区销售经理

贾春辉

邮箱: Chunhui.Jia@tecalliance.net
电话: +86 173 7264 2905



中国区销售经理

薛景予

邮箱: Jingyu.xue@tecalliance.net
电话: +86 151 514 14273



中国区销售经理

刘佳

邮箱: Jia.liu@tecalliance.net
电话: +86 135 640 08126



中国区销售经理

郑云泽

邮箱: Yunze.zheng@tecalliance.net
电话: +86 138 457 79815



中国区市场经理

庞洁

邮箱: Jie.pang@tecalliance.net
电话: +86 13918849544



tecalliance.cn



联系我们
CONTACT US



地址：
中国上海市徐汇区沪闵路9335号G
座901室， 200235



电话：
+86 21 3387 0258



邮箱：
sales_cn@tecalliance.net



网站：
www.tecalliance.cn



TecDoc



TecCom



TecRMI

